

# Oracle 盈利管理器

## 主要特性

获得更敏锐的收益洞察力

- 与 Oracle 电子商务套件集成
- 可扩展的企业级解决方案
- 多维建模与收益分析
- 对任何来源的数据开放
- 对任何方法尤其是作业成本管理方法开放
- OLAP 报表功能
- 全面的审计和数据集成功能
- 可配置主页
- 数据集登记与创建
- 业务规则定义和管理
- 灵活运用层次
- 电子商务套件基于责任的安全性及共享系统管理

“上世纪 80 年代和 90 年代初，后端办公部门使用 ABC 法（基于活动的成本核算）进行成本分析和提高企业的盈利水平，而前端办公部门则关注收入和收入增长。而如今企业需要一个更加综合的方法，那就是收益分析。”

Gartner 研究机构 2005 年报告<sup>1</sup>

Oracle® 盈利管理器为企业提供了有关当前运营收益的更敏锐的洞察力，使他们能够依据可靠的信息来制定决策和提高盈利能力。作为 Oracle 企业绩效管理(CPM)套件的组成部分，Oracle 盈利管理器是一个用于计算、分析和报告收益的全面解决方案。

## 应对收益分析面临的挑战

Oracle 盈利管理器把 Oracle 绩效分析器和 Oracle 作业成本管理软件的功能集成到一个全面的解决方案中，用于计算、分析和报告收益。Oracle 盈利管理器基于多维模型，这种模型使企业能够按产品、客户、渠道、活动、业务部门甚至交易等任一维度来进行收益分析和报告。Oracle 盈利管理器可为战略和运营决策的制定提供支持，因为它可准确回答企业的以下业务问题：

- 为客户提供服务的成本是多少？
- 哪些客户、产品或渠道的利润贡献度最大？
- 降低成本的最佳机会在哪里？
- 应该对哪些产品或服务进行投资，不应该对哪些产品或服务进行投资？

强大的分析功能由一个开放的分配引擎驱动，方法有简有繁，包括现在已被广泛采用的作业成本管理，用户可以选择自己喜欢的方法。Oracle 盈利管理器基于 Oracle 数据库和管理软件框架构建，因此它对多种来源的数据开放，同时，它可将输入数据与记录的源系统进行核对并轻松跟踪计算结果，因此在分析结果方面有很好的可信度。

## 向整个企业呈递分析结果和报表

如果不能在整个企业范围内广泛传递分析结果以使管理人员能够据此采取措施，那么所有分析能力和灵活性也就没有任何意义了。借助 Oracle 商务智能内置的报表编制支持功能，Oracle 提供了支持丰富的报表编制和分析的能力。另外，Oracle 的开放标准允许集成任何来自第三方的报表编制工具。

1 “ABC 成本分析法提供了企业绩效管理的基础，” 弗兰克·伯伊塔迪克、奈杰尔·雷纳，2005 年 8 月 8 日

## 提供强大的多维建模功能

Oracle 盈利管理器的多维建模方法充分利用了企业详细数据的丰富性。用户可以从多个视角（包括客户、地域、产品、渠道、业务部门和交易）来分析企业，并利用强大的建模功能来捕捉业务的细微差别。有了这些信息后，用户就能够制定关于客户、产品以及业务政策和流程的可靠决策。

## 包括多个分析和报表层次

对分类账的多维管理包含 11 个分析维度、4 个数据管理维度和 3 个财务特征维度。另外，还内嵌了 10 个“用户可配置的”分析维度，用户可以定制这些分析维度来满足企业的特殊分析要求。无论使用哪一种分析维度，用户都可以定义任意数量的层次，每一层次根据需要可以有任意多的等级。这些层次和维度不仅可以有效地应用于分析，还可以用于创建建模规则和业务定义。利用任意数量的维度和事实，用户可以定义账户和交易级别的详细数据。

## 包含易于部署的数据加载和验证实用程序

通过企业绩效基础的功能，数据加载实用程序与 Oracle 盈利管理器一并提供。维度数据、维度层次和客户/交易详细数据可通过接口表使用内置的加载程序来加载。与 Oracle 总账管理软件的无缝集成使用户能够轻松加载总账数据，而开放的 API 可帮助用户加载任何其他来源的数据。

## 包含作业成本管理理念

借作业成本管理和基于活动的成本核算方法之力，Oracle 盈利管理器提供了业务运营利润和成本的完整视图。使用 Oracle 盈利管理器，用户能够了解每项活动带来的价值和执行详细的分析，以不断改进业务流程和提高竞争力。

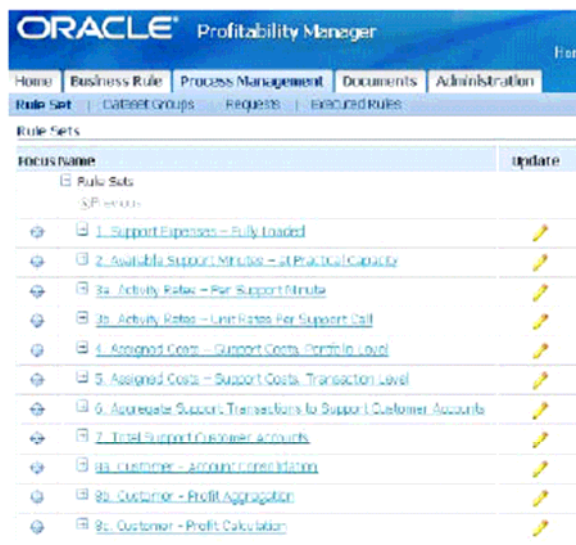


图 1：映射规则集导航器——对规则进行分组和排序

## 主要益处

Oracle 收益管理器旨在：

- 使用户超越传统的成本分配
- 该产品具备极大的灵活性和能力，使用户能够选择使用自己喜欢的方法，因此可跨多个行业进行部署

Oracle 收益管理器的核心优势

- 可伸缩性、对任何来源数据的开放性、分配功能、可靠的结果、多维报表和复杂的分析功能
- 使用户能够了解这些信息并据此采取行动以获得实际收益

相关产品

Oracle 企业绩效管理解决方案的组成部分，该管理软件包括：

- 平衡记分卡
- 商务智能管理软件
- 需求计划
- 企业计划与预算
- 财务合并中心
- 资金转移定价
- 盈利管理器

相关服务：

Oracle 支持服务部提供以下服务：

- 更新订购服务
- 产品支持服务
- 在线数据库管理员
- 面向管理软件的在线数据库管理员

## 与业务管理软件集成

Oracle 盈利管理器提供了一些特性来支持用户进行分析和提供较高的分析结果可信度，这些特性包括安全性、集中化管理、流程与分析结果审计、业务映射规则变更的工作流授权。

## 总结

Oracle 盈利管理器旨在使用户能够超越传统的成本分配。Oracle 盈利管理器的核心优势——对任何来源数据的开放性、可伸缩性、分配功能、可靠的结果、多维报表和复杂的分析功能——使用户能够了解这种洞察力，并据此采取行动以获得实际收益。

## 关于 Oracle 企业绩效管理

Oracle 盈利管理器是 Oracle 企业绩效管理(CPM)套件的组成部分，后者是一个集成的分析管理软件套件，它通过将战略目标与正确的信息和资源协调一致来帮助企业实现世界一流的绩效。Oracle 企业绩效管理包括企业计划与预算、财务合并中心、平衡记分卡和盈利管理器，可帮助管理人员制定可实现盈利增长的战略，将战略与运营计划协调一致，监控日常运作，采取措施来提高绩效。

## Oracle 电子商务套件——全面的解决方案

Oracle 电子商务套件使企业能够有效地管理客户流程、制造产品、按订单发货、接收货款等——所有这一切都是通过构建在一个统一的信息架构上的各个管理软件来完成的。这个信息体系结构对企业的客户、供应商、员工、产品，即企业的各个方面，提供单一的定义。无论是实施一个模块还是整个套件，Oracle 电子商务套件都使企业能够在整个企业范围内共享统一的信息，从而根据更好的信息做出更加英明的决策。

版权 2006 归甲骨文公司所有。未经允许，不得以任何方式和手段复制和使用。

本文只作提供信息之用，其内容如有变动，恕不另行通知。本文不保证没有错误，也不遵循任何其他的无论是口头表达的还是法律默示的保障和条件，包括关于适销性或符合特定用途的所有默示保证和条件。我们在此特别声明不承担有关本文的任何责任，本文不直接或者间接形成任何合同义务。未经书面许可，不得为任何目的，以任何电子或机械形式或手段复制或转载本文。

Oracle、JD Edwards、PeopleSoft 和 Siebel 是甲骨文公司和/或其子公司的注册商标。其他名称可能是其各自所有者的商标。

