



Česká lékárna a.s.  
Brno, Czech Republic  
www.ceskalekarna.cz

#### Odvětví:

Maloobchodní prodej

#### Roční obrat:

CZK 2,7 miliard

#### Počet zaměstnanců:

650

#### Produkty a služby

##### Oracle:

Oracle Business Intelligence

#### Partneři firmy Oracle:



CEOS Data s.r.o.  
www.ceosdata.com



PIKE ELECTRONIC, spol. s r.o.  
www.pikeelectronic.com

**„Snadnost použití, škálovatelnost a rychlé výsledky jsou pro nás důležité a systém Oracle Business Intelligence Standard Edition One je těchto oblastech vynikající. To jej právem řadí na špičku v nástrojích BI.“** – Ing. Pavel Vajskebr, generální ředitel a předseda představenstva, Česká lékárna a.s.

## Česká lékárna trvale zvyšuje svoji ziskovost díky detailní analýze klíčových ukazatelů výkonnosti

Dynamická společnost Česká lékárna, a.s., provozuje řetězec Dr. Max, největší síť lékáren v České republice. Dr. Max byl založen v roce 2006 na základě provozního sloučení firem BRL Center CZ a Česká lékárna. Dr. Max má dnes takřka 100 lékáren po celé České republice. Česká lékárna získala pro své systémy řízení kvality certifikaci podle ISO 9001:2000.

### Požadavky

- Umožnit centrální řízení obchodních aktivit díky detailní analýze prodeje; přičemž data byla dříve uložena v místních databázích specifických pro různé řetězce zakoupené Českou lékárnou
- Efektivně řídit strukturu a stav zásob
- Standardizovat kmenové záznamy výrobků, aby bylo možné analyzovat prodej ve všech lékárnách
- Zajistit detailní informace o nákladech a výnosech v rámci celé sítě a to integrací údajů z provozního a finančního systému
- Zajistit na denní bázi detailní přehled o všech důležitých transakcích použitelných nejen pro aktivní obchod, ale také pro efektivní kontrolu aktiv společnosti

### Řešení

- Konsolidována data o zásobách, prodeji a nákupu, financích a rozpočtu v centrálním datovém skladu tak, že je možné výsledky analyzovat na podnikové úrovni
- Umožnění distribuce dat o klíčových výkonnostních ukazatelích vedoucím lékárnám, aby mohli používat benchmarking a předvídatvě řídit sklad a jeho provoz ve srovnání s ostatními lékárnami v síti.
- Zkrácení doby potřebné k vytvoření konsolidované účetní závěrky o 80 %.
- Významné zlepšení dodavatelských podmínek sjednocením kmenových záznamů výrobků, které umožnilo detailně analyzovat prodeje na úroveň produktu a lékárny
- Trvalé zvyšování ziskovosti díky detailní analýze klíčových ukazatelů společnosti
- Získáním detailních informací o struktuře zásob došlo k vyšší efektivitě řízení jejich rizikovosti
- Základní nástroj pro efektivní práci interního auditu
- Integrace systému Oracle Business Intelligence se staršími řídicími systémy skladů a finančními systémy, která zkrátila dobu potřebnou k vytvoření nových sestav o 80 %
- Ostrý provoz zahájen do tří měsíců a stačil pouze dvouletý vývojový tým