



Deloitte
Milano, Italy
www.deloitte.com

Mercato:

Professional Services

Ricavi worldwide 2006:

20 miliardi di dollari

Professionisti in Italia:

2500

Oracle Products & Services:

Oracle JD Edwards EnterpriseOne
Oracle Financial Management
[Job management, Account Payable, Fixed Asset]
Oracle distribution [Sales orders, Procurement]
Oracle Human Capital Management
[HR, Time and Labor, Expense Management, Self Service Human Resources] , e-recruite
Oracle Customer Relationship Management
[Contract and Service Billing, Project Costing, CRM Foundation, Mobile Sales, Sales Force Automation]

Oracle Partner:

Deloitte XBS
Via Tortona, 25 – Milano
www.deloitte.it

“La flessibilità di Oracle JD Edwards EnterpriseOne ha permesso di incrementare l’efficienza dei processi di business riducendo al minimo le complessità di Change Management legate all’introduzione di un nuovo sistema informativo”

Adriano Camnasio, Chief Information Officer Deloitte.

L’eccellenza di Deloitte poggia su solide basi metodologiche e tecnologiche

Deloitte è la più grande realtà nei servizi alle imprese in Italia, dove è presente dal 1923. I servizi di Audit, Tax, Consulting e Financial Advisory sono resi da diverse società specializzate in singole aree professionali, tra loro separate e indipendenti, tutte facenti parte del network Deloitte.

Obiettivi Strategici

- Implementare un sistema di gestione integrata in grado di incrementare l’efficienza dei processi di business mantenendo il più possibile inalterato il modello organizzativo preesistente
- Adottare una soluzione affidabile, robusta e semplice da gestire
- Avere garanzie in termini di salvaguardia dell’investimento
- Integrare un sistema flessibile in grado di adattarsi alle esigenze dell’azienda e di affiancarla nel suo processo di crescita e sviluppo
- Supportare la struttura di reporting, sia in termini di performance che di consistenza del dato.
- Gestire la redditività di commessa intesa come elemento centrale del nostro business model.

La Soluzione

- La scelta è caduta su Oracle JD Edwards EnterpriseOne, soluzione che è oggi alla base della gestione contabile e amministrativa e del personale e del Customer Relationship Management
- La flessibilità della piattaforma ha permesso di ridurre al minimo le complessità di Change Management legate all’introduzione di un nuovo sistema informativo
- Il nuovo sistema è risultato semplice da gestire e mantenere, grazie anche all’elevato know how maturato da Deloitte in ambiente Oracle
- L’introduzione del nuovo sistema ha consentito di automatizzare numerose attività di routine, liberando risorse che sono state allocate su attività a più alto valore aggiunto
- Deloitte partecipa al Collaborative Engagement Process (CEP). Il programma assicura, attraverso un CEP Manager dedicato ai progetti, un unico punto di riferimento proattivo al fine di facilitare la risoluzione di problematiche ed agire come entry point verso le realtà organizzative Oracle potenzialmente coinvolte