



Agrosericios Pampeanos S.A.
(ASP)
Buenos Aires, Argentina
www.asp-la.com

Industria:

Recursos Naturales

Ingresos Anuales:

US\$250 millones

Empleados:

250

Productos y Servicios de Oracle:

JD Edwards EnterpriseOne
Financial Management
Fixed Asset Accounting
General Ledger
Accounts Payable
Accounts Receivable
Advanced Cost
Expense Management
JD Edwards EnterpriseOne Sales
Order Management
JD Edwards EnterpriseOne Supply
Chain Management
Transportation Management
Inventory Management

“Con la seguridad y flexibilidad de las soluciones de JD Edwards, nuestros gerentes y analistas comparten la misma información lo que nos permite reaccionar rápidamente antes los desafíos que nos presenta el mercado”.

Christian Scelfo, Gerente de
Sistemas, Agrosericios
Pampeanos S.A. (ASP)

Agrosericios Pampeanos S.A. Aumenta la Eficiencia Operativa con Infraestructura de TI Integrada

Agrosericios Pampeanos S.A. es una empresa con 12 años en el mercado argentino que cuenta con más de 6.000 clientes. Es una empresa dedicada a la distribución minorista de insumos y servicios para la producción agropecuaria y comercializa productos como: semillas, fertilizantes y agroquímicos. Además, entre otros servicios ofrece análisis de suelos, aplicación de agroquímicos y fertilizantes, monitoreo de cultivos y asesoramiento agronómico en general.

Desafíos

- Integrar sistemas en una infraestructura de TI escalable que facilite estandarizar reglas de negocio a través de la empresa
- Consolidar información financiera y datos de los clientes para mejorar la comunicación interna entre sucursales remotas
- Lograr un control seguro en líneas de crédito otorgadas para mejorar y agilizar servicio de atención a los clientes
- Alcanzar eficiencia operativa en el área de ventas y de producción para un control eficaz del inventario
- Optimizar los procesos de transporte y distribución de los distintos productos para agilizar el servicio de entrega al cliente
- Lograr eficiencia operativa entre las sucursales para optimizar productividad y competitividad del negocio

Solución

- Integró sistemas de información financiera en infraestructura de TI escalable y segura con JD Edwards EnterpriseOne, lo que estandarizó reglas de negocio a través de la organización
- Consolidó la información financiera con JD Edwards Financial Management, eliminando interfaces de información lo que aceleró la comunicación interna entre sucursales remotas
- Garantizó total visibilidad del historial crediticio de 5500 clientes con Sales Order Management, mejorando el control y la aprobación de US\$130 millones otorgados en créditos
- Maximizó productividad del negocio, aumentando ingresos de US\$136 millones en el 2005 a US\$159 millones en el 2006
- Redujo tiempos en la entrega de resúmenes actualizados de cuentas a clientes, de una semana a proceso automático en línea
- Logró un control eficiente del inventario
- Alcanzó eficiencia operativa acelerando el transporte y la distribución de 500.000 toneladas de fertilizantes con JD Edwards EnterpriseOne Transportation Management