



Canteras Cerro Negro S.A.
Buenos Aires, Argentina
www.cerronegro.com.ar

Industria:

Manufactura Industrial

Ingresos Anuales:

US \$70 millones

Empleados:

600

Productos y Servicios de Oracle:

Oracle E-Business Suite
Oracle Financials
Oracle General Ledger
Oracle Accounts Payables
Oracle Accounts Receivables
Oracle Purchasing
Oracle Inventory
Oracle Order Management

Implementador:

Oracle Consulting

“Con Oracle, logramos unificar todos los sistemas en una solución centralizada, obteniendo flexibilidad y seguridad en una base de datos integrada. Además, se redujeron costos optimizando los procesos y simplificando nuestra infraestructura de TI.” – Oscar Juanolo, Gerente de Sistemas, Canteras Cerro Negro S.A.

Canteras Cerro Negro S.A. Integra Información y Optimiza Procesos con una Infraestructura de IT Confiable

Canteras Cerro Negro S.A. lleva más de un siglo en operación en el sector industrial, extrayendo y comercializando las riquezas de la tierra. La empresa pertenece a The CRH plc., uno de los principales grupos internacionales dedicado a la producción de bienes y servicios para la industria de la construcción. Su sede está en Irlanda y opera en 27 países. Actualmente, Canteras Cerro Negro S.A. es una de las empresas pioneras de Argentina en el mercado de pisos, revestimientos y tejas de cerámica.

Desafíos

- Integrar la información de la empresa en una base de datos segura y escalable
- Optimizar los procesos de negocio y financieros de la empresa para incrementar la eficiencia operacional
- Reducir costos simplificando la infraestructura tecnológica y minimizando las necesidades de mantenimiento de TI
- Acelerar la toma de decisiones administrativas obteniendo una mayor disponibilidad de información crítica y un fácil acceso a la misma

Solución

- Integró la información por medio de la unificación de todas las aplicaciones con Oracle E-Business Suite
- Proveyó acceso a la información en tiempo real, acelerando la toma de decisiones administrativas
- Optimizó procesos financieros y análisis de datos en el área de ventas con Oracle Financials
- Consolidó y centralizó la información, reduciendo la cantidad de inconsistencias y duplicaciones entre las distintas sucursales de la empresa
- Redujo los costos de mantenimiento de TI implementando una solución tecnológica simplificada
- Mejoró los tiempos de recolección de datos y de distribución de los reportes financieros, eliminando una cantidad excesiva de procesos manuales
- Aseguró una arquitectura de TI escalable y flexible que permite futuras implementaciones, como por ejemplo proveerles apoyo en línea y tiempo real a los agentes de ventas en áreas remotas