



Disal S.A. – Tersuave Pinturas
Córdoba, Argentina
www.tersuave.com.ar

Industria:

Manufactura Industrial

Ingresos Anuales:

No informados

Empleados:

450

Productos & Servicios

Oracle:

Oracle Business Intelligence
Standard Edition One
Oracle Database Standard Edition

Oracle Partner:

TRIMIX

TRIMIX
www.trimix.com.ar

“Con la implementación de Oracle Business Intelligence Standard Edition One la empresa cuenta con medidores y reportes exactos para el análisis de información del negocio, lo que facilita controlar la gestión y evolución del negocio día a día momento a momento”. – Sandra Peralta, Responsable del Departamento de Sistemas, Disal S.A. –Tersuave Pinturas

Disal S.A. -Tersuave Pinturas Mejora la Visibilidad de Datos de Análisis con Solución de Business Intelligence

Disal S.A.-Tersuave Pinturas es una compañía argentina dedicada a la fabricación y comercialización de pinturas líquidas y al agua con presencia en el mercado desde hace 50 años. La empresa cuenta con una moderna planta industrial de pinturas líquidas, sedes administrativas y de depósito en territorio argentino.

Desafíos

- Crear un sistema de información y reporte confiable que permita extraer información de análisis útil para la toma de decisión de la dirección
- Desarrollar reportes mensuales de los procesos en todas las áreas de la empresa para generar alertas que permita corregir y/o evitar problemas técnicos u operativos existentes
- Producir reportes analíticos en todas las áreas como: producción y compras, para crear tableros de indicadores claves que faciliten la toma de decisiones estratégicas

Solución

- Trabajó con TRIMIX, socio de Oracle, para implementar un sistema de información confiable, facilitando la administración y el soporte de la bases de datos y la actualización del sistema e información de nuevos proyectos
- Mejoró la visibilidad, control y análisis de la capacidad del deposito, detectando problemas de faltantes de insumo y mejorando el abastecimiento exacto de las plantas productoras
- Mejoró la eficiencia operativa en el área de producción, generando alertas oportunas en línea en relación a la cadena de fabricación, abastecimientos y entregas no cumplidas
- Creó indicadores detallados en todas las áreas de la empresa como: producción y compras, incrementando en un 30% la información comercial disponible a los gerentes y directores
- Aceleró los tiempos en cierres mensuales en un 80%
- Redujo el reprocesamiento y la repetición de entrada de datos en todas las áreas en un 60%
- Creó la presentación de reportes en línea, eliminando el manejo de planillas en papel