

“

建設・工事・建材販売業界向けの専用ERPパッケージ

## ソリューション概要

「販売管理」「工事原価管理」「建設会計」を軸に  
「支払管理」「手形管理」「出面管理」などの各サブシステムをパッケージ化。  
ローコスト・短納期で、業務にフィットする最適なシステム運用を実現。

## パッケージの特徴



物販と工事、トータルでの実績が  
一目瞭然



売掛金と工事未収入金を合わせた  
与信管理を実現



マスタ共有やデータ連携で  
事務コストも削減

建設、建材  
工事業の  
ノウハウに  
絶対の  
自信あり!

## 経理

担当

売掛金も工事未収入金も合わせて  
見られる「得意先管理表」

得意先・現場・請求先、  
どの単位でも可能な債権管理機能

販売・工事が一つのシステム  
だから、得意先・仕入先の  
取引状況がすぐにわかって、  
業務改善の提案やサポート  
をしてくれるので安心して  
お任せしています。



## 社長

受注残・未経過手形残を含めた  
総債権での与信管理機能

コンプライアンスを考慮した  
セキュリティ対策機能

建材商社の視点で作られた  
システムだから適合性も  
高く、短期間に低予算で  
導入できました。



## 業務

担当

1回の入力で処理可能な  
「売上同時入力」

「得意先総合情報照会」で  
探したい情報を一発検索

1回の入力で売上と仕入を  
同時に登録できるし、どこ  
から物を買ってどこへ売っ  
たか追跡できるから何か  
あったときに安心です。



## 営業

担当

仕入先を考慮した  
得意先別・現場別の単価採用機能

伝票入力時の  
取引履歴参照機能

得意先別・現場別の単価が  
設定されていて取引履歴も  
参照できるから、格段に  
作業効率が上がりました。



## 工事

担当

予実進捗は、  
「工事原価管理表」で一目瞭然。

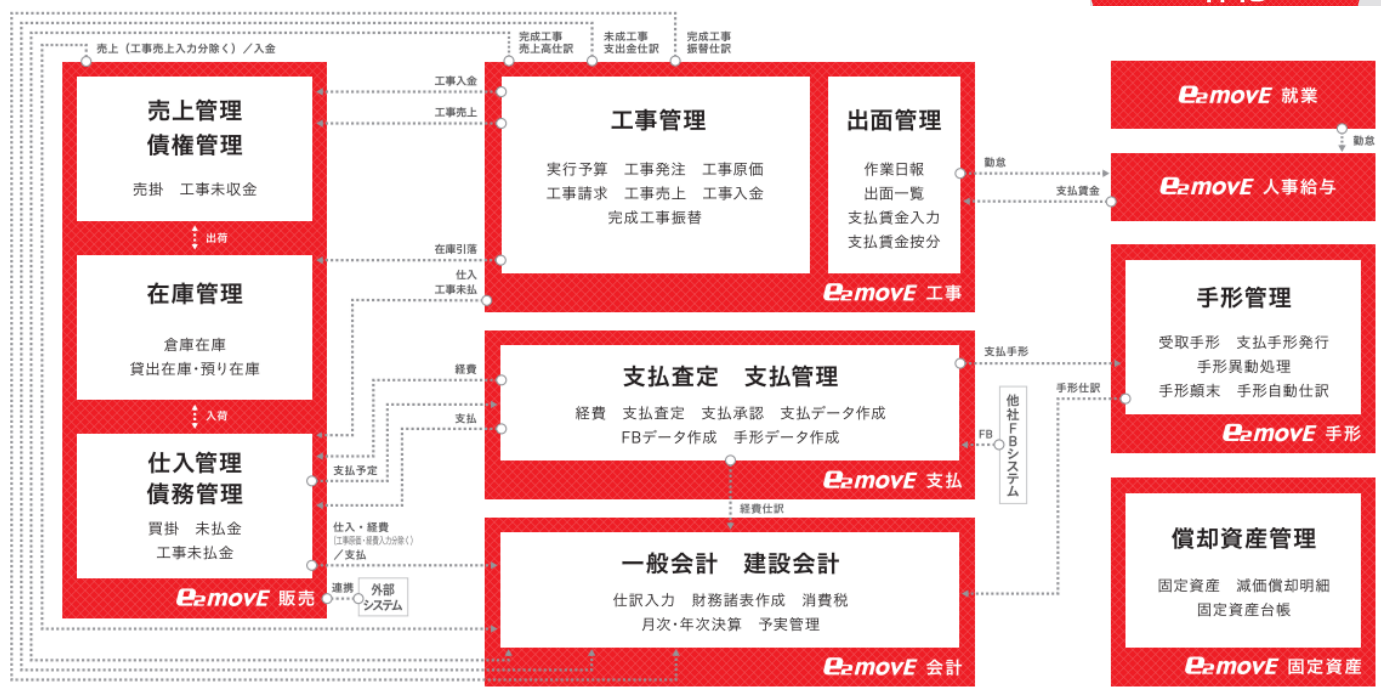
予算立てすれば、予算消化率で  
過剰発注を事前にチェック!

工事進捗が早く確認でき  
るし、予算消化率のチェッ  
クで今の原価、これからの  
原価がすぐにわかるから  
管理が楽になりました。



システム構成

販売管理と  
工事管理を  
一体化



オラクルクラウドテクノロジー

従来からローコスト・短納期を意識していたe2-movEに対して、オラクルクラウドのコストパフォーマンス、テクノロジー、操作の容易性は、更に強化されたパッケージになっています。

Generation 2クラウド・インフラストラクチャ

	Compute	Virtual Machine (CPU)
	Database	Oracle Database Cloud Service (Standard)
	Networking, Connectivity, and Edge Services	Virtual Cloud Network
	Storage	Block Volume

<https://www.oracle.com/jp/cloud/products.html>

ソリューションパートナー



三谷商事株式会社  
建設・建材業界で30年以上。業務システムのノウハウが集約されたERPパッケージです。  
<https://www.mitani-corp.co.jp/>

ソリューションお問い合わせ

- URL** <https://si.mitani-corp.co.jp/solution/e2/>
- TEL** 0120-188-022
- MAIL** [si-info@mitani-corp.co.jp](mailto:si-info@mitani-corp.co.jp)

“e2-movE” empowered by “Oracle Cloud” from “三谷商事株式会社”

本カタログの情報は2020年3月のものです。実際の製品とは内容が異なる場合があります。  
OracleとJavaは、Oracle Corporationおよびその子会社、関連会社の米国およびその他の国における登録商標です。文中の社名、商品名等は各社の商標または登録商標である場合があります。  
本書面は、第三者が提供するコンテンツ、製品およびサービスに関する情報及びアクセスを含みます。Oracle Corporationおよびその子会社、関連会社は、当該第三者のコンテンツ、製品およびサービスについて一切の責任および保証義務を負わず、その利用によって生じた損失、損害および費用について一切責任を負いません。お客様の責任でご利用ください。