



Heben Sie Ihr Geschäft mithilfe
des Oracle PartnerNetworks
von der Konkurrenz ab

Spezialisiert. Von Oracle anerkannt.
Von Kunden bevorzugt.

ORACLE[®]
PartnerNetwork



FAKT: OPN BIETET MITGLIEDERN DIE MÖGLICHKEIT, DAS ÜBERZEUGENDSTE PORTFOLIO AN MARKTFÜHRENDE PRODUKTEN ZU ENTWICKELN, ZU VERKAUFEN UND ZU IMPLEMENTIEREN – WIE DIE STARKE INSTALLIERTE BASIS BEI KUNDEN VON ORACLE BEWEIST, ZU DER FÜHRENDE UNTERNEHMEN IN SO GUT WIE JEDER BRANCHE ZÄHLEN.

Durch den Beitritt zum Oracle PartnerNetwork heben Sie Ihr Geschäft von der Konkurrenz ab, halten Kontakt zu Ihren Kunden und erhalten Zugriff auf das umfassendste Portfolio an Cloud-Services, Software- und Hardwareprodukten in der Unternehmens-IT-Branche.

Mit dem Oracle PartnerNetwork (OPN) verändert Oracle die Art und Weise, wie seine Partner ihre Geschäfte weiterentwickeln. OPN bietet den Mitgliedern Zugriff auf partnerspezifische Schulungen, Ressourcen, Markteinführungstools und Support. Durch diese wertvollen Vorteile werden die Partner in die Lage versetzt, an Programmen teilzunehmen, bei denen sie für ihre konkreten Fachkenntnisse belohnt und anerkannt werden. Differenzierung durch OPN trägt zu erhöhtem Umsatz und höherer Kundenzufriedenheit bei. Eröffnen Sie sich neue Geschäftschancen, und bieten Sie Ihren Kunden mehr Wert, indem Sie alle Angebote des OPN nutzen.

Unübertroffenes Produktportfolio

Oracle bietet seinen Partnern die noch nie dagewesene Möglichkeit, an der Bereitstellung der vollständigsten, offensten und am besten integrierten Reihe von Anwendungen, Datenbanken, Servern, Speicherlösungen und Cloud-Technologien mitzuwirken, um moderne Unternehmen voranzubringen.

Starke installierte Basis bei Kunden

Mit über 420.000 Kunden weltweit und dem umfassenden Produktportfolio von Oracle sind die Möglichkeiten des Up-Selling und Cross-Selling branchenweit einzigartig.

Überzeugende Channel-Wirtschaftlichkeit

Die Unternehmen profitieren von hochwertigen Verkäufen und sehr lohnenden Servicemöglichkeiten, wenn sie Oracle Produkte und Lösungen entwickeln, verkaufen, integrieren oder implementieren. Über die Standardmargen für Wiederverkauf hinaus belohnt das OPN Incentive Program hervorragend vernetzte Partner, die sich auf bestimmte Bereiche des Wiederverkaufs- oder Empfehlungsgeschäfts konzentrieren.

Oracle PartnerNetwork

Spezialisiert. Von Oracle anerkannt. Von Kunden bevorzugt. Nutzen Sie diese Geschäftschance und treten Sie noch heute bei.



PARTNER BUSINESS CENTERS – AUF DER GANZEN WELT VERTRETEN

Als Mitglied der Silber-Stufe oder höher genießen Sie im Oracle Partner Business Center u. a. die folgenden Vorteile:

- » Ein globales Netzwerk mit über 1.000 zuständigen Partnergeschäftsbearbeitern
- » Zugang zu erstklassigen Callcentern in Buenos Aires, Bukarest, Bangalore und Peking
- » Support rund um die Uhr in 24 Sprachen
- » Support per E-Mail, Telefon und Chat

Optimiert: Einfach halten, stark bleiben

Dank Oracle PartnerNetwork können Oracle Partner auf dem Niveau teilnehmen, das ihrem Geschäftsmodell am besten entspricht. Sie können den Grad und die Art ihrer Verpflichtung gegenüber Oracle auswählen. Sie können versierte Experten in einem Lösungsbereich werden oder eine Reihe verschiedener Lösungen anbieten. Alle Optionen werden in OPN anerkannt – und belohnt.

Platin

Die Platin-Stufe ist die höchste Stufe in OPN. Um sich hierfür zu qualifizieren, müssen Partner mindestens fünf qualifizierende Spezialisierungen, Oracle Exastack Ready-Anwendungen oder Oracle Validated Integrations erworben haben. OPN-Mitglieder der Platin-Stufe sind aufgrund ihrer Fachkenntnisse in einer breiten Palette an Produkten und Technologien anerkannt und verdienen exklusive Angebote und dedizierten Support.

Gold

OPN-Mitglieder der Gold-Stufe können das umfassende Angebot der Oracle Produkte und Lösungen entwickeln, verkaufen und implementieren. Gold ist die Stufe, für die sich die meisten Partner entscheiden. Dies ist auch die erste Stufe, auf der sich Partner für eine Spezialisierung und andere Programme wie das Oracle Cloud Excellence Implementer-Programm qualifizieren können. Diese Partner erwerben Kenntnisse, indem sie die umfassenden Schulungen, Vertriebs- und Marketingressourcen nutzen, die auf dieser Stufe angeboten werden.

Silber

Partner der Silber-Stufe können Produkte, die über das 1-Click Ordering-Programm von Oracle zur Verfügung stehen, sowie Infrastructure as a Service (IaaS), Platform as a Service (PaaS) und bestimmte Hardwareprodukte wie Oracle Database Appliance wiederverkaufen und entwickeln. Durch die Bereitstellung einer kostengünstigen, aber skalierbaren Beitrittsmöglichkeit der Partner zum OPN unterstützt die Mitgliedschaft auf Silber-Stufe die Partner dabei, schnell ihre Wettbewerbsfähigkeit zu steigern und ihr Geschäft gemeinsam mit Oracle auszubauen.

Remarketer

Remarketer verkaufen Oracle Produkte aus dem 1-Click Ordering-Programm von Oracle über unsere autorisierten VADs für Remarketer weiter. Remarketer unterzeichnen keine Oracle Partner-Vereinbarungen und zahlen keine OPN-Mitgliedschaftsgebühren.

VORTEILE FÜR PARTNER MIT BESTIMMTEN AUSZEICHNUNGEN

Oracle Partner, die den Status „Specialized“, „Oracle Cloud Excellence Implementer“, „Oracle Cloud MSP“, „OPN Cloud Designations“, „Oracle Exastack Optimized“ oder „Validated Integration“ erwerben, sind für weitergehende Vorteile qualifiziert. Dazu zählen u. a.:

- » Maximale Anerkennung innerhalb von Oracle für profundes Know-how bezüglich Oracle Produkten
- » Vorrangige Platzierung im OPN-Lösungskatalog
- » Exklusives Branding

Anerkennung des Partnerengagements und der Fachkenntnisse

Oracle erkennt Partner formal an, die Zeit und Mittel in den Erwerb von bedeutenden Fachkenntnissen in bestimmten Oracle Produkten und Lösungen investiert haben. Drei Hauptgruppen sichern wir Wertbereitstellung zu: unserer Partner-Community, unseren Endkunden und unserer internen Vertriebsorganisation bei Oracle. OPN bietet den Partnern verschiedene Möglichkeiten, sich von der Konkurrenz abzuheben, um von diesen drei Zielgruppen anerkannt zu werden.

Spezialisierung

OPN-Mitglieder der Gold-Stufe oder höher können den Specialized-Status erwerben, eine Bezeichnung, die eine Bewertung des Kompetenzniveaus und geschäftlichen Erfolgs des Partners in einem bestimmten Bereich erfordert. Die Partner können aus einer breiten Palette von Spezialisierungen aus dem wachsenden Produktportfolio von Oracle auswählen.

Ausgezeichnetes Know-how für Cloud-Implementierungen

Das Oracle Cloud Excellence Implementer (CEI)-Programm erkennt OPN-Partner an, die Kompetenz, Projekterfolg und Kundenzufriedenheit bei Oracle SaaS Cloud-Implementierungen demonstrieren. Dieses dynamische Programm belohnt Unternehmen für nachgewiesene und anhaltende herausragende Leistungen bei der Implementierung eines konkreten Cloud-Service-Moduls innerhalb eines bestimmten Gebiets. Die Erreichung des CEI-Status stellt eine unvergleichliche Chance für weitere Marktdifferenzierung, Anerkennung, wertvolle OPN-Vorteile und engere Zusammenarbeit mit Oracle dar.

Oracle Cloud Managed Service Provider

OPN-Mitglieder mit nachgewiesenen Fähigkeiten, Tools und Prozessen zum Erstellen, Bereitstellen, Ausführen und Verwalten von Oracle Arbeitslasten und von nicht von Oracle stammenden Arbeitslasten auf Oracle Cloud Platform können sich für das Oracle Cloud Managed Service Provider (MSP)-Programm qualifizieren. Das Programm ermöglicht Mitgliedern, eine umfassende verwaltete Servicelösung für Arbeitslasten anzubieten, die auf Oracle PaaS und IaaS laufen.

OPN Cloud Program

Eine innovative Reihe von Auszeichnungen in mehreren Stufen ergänzt OPN-Programm-niveaus und bietet unterschiedliche Anerkennungsstufen und progressive Vorteile. Die Qualifizierung für diese Stufen beruht auf wichtigen Cloud-spezifischen Leistungskennzahlen, die ausgezeichnetes Know-how im Bereich der Oracle Cloud-Lösungen belegen.

Unterstützung der Kunden

Angesichts der Auswahl unter mehr als 25.000 Oracle Partnern benötigen Oracle Kunden eine einfache, effiziente Methode, um potenzielle Partner für geplante oder fortlaufende IT-Initiativen zu suchen, zu bewerten und zu vergleichen. OPN macht den Prozess einfacher und intuitiver und beschleunigt so den Vertriebszyklus – Kunden finden schneller und effizienter die passenden Partner, und die erfolgreiche Bereitstellung von Oracle Lösungen wird vorangetrieben. Unabhängig davon, ob die Kunden Unterstützung bei einer Unternehmensanwendung oder eine Lösung für einen bestimmten vertikalen Markt benötigen – OPN hilft ihnen immer, einen Partner mit den richtigen Einblicken und Kenntnissen zu finden.

FAKT: ORACLE IST SEINEN PARTNERN VERPFLICHTET. PARTNER STEHEN FÜR CA. 40 PROZENT DER EINNAHMEN UND CA. 80 PROZENT DER TRANSAKTIONEN VON ORACLE.

Wertvollste Ressourcen

Qualifikation

OPN-Mitglieder können ihre Kompetenzen und Fähigkeiten in einer Reihe von Weiterbildungsangeboten und erweiterten Schulungsmöglichkeiten ausbauen.

Dazu zählen:

- » Zugang zum OPN Competency Center, einem kostenlosen Online-Schulungstool mit rollenbasierten, interaktiven Lernpfaden, über die die Teilnehmer Oracle Spezialisten in verschiedenen Funktionen wie Vertrieb, PreSales, Support und Implementierung werden können.
- » Cloud Learning-Abonnements mit Preisnachlass
- » Ermäßigte Gebühren an der Oracle University für Live oder Live Virtual Class Schulungen

Oracle Lösungskatalog

Oracle hat ein Präferenzsystem eingerichtet, mit dem unsere Kunden rasch den richtigen Partner mit den benötigten Fachkenntnissen finden. Der Lösungskatalog ist ein von Oracle gehostetes Online-Verzeichnis, in dem Kunden, Interessenten und Oracle Mitarbeiter sofortigen Zugriff auf die Lösungen und Services der OPN-Mitglieder weltweit erhalten.

Oracle Branding

OPN-Mitglieder können die Leistungsstärke der Marke Oracle nutzen, indem sie OPN-Logos verwenden, die für eine Vielzahl von Marketingmaterialien einschließlich Informationsbroschüren, Websites, Anzeigen, Briefpapier, Visitenkarten und Außenwerbung gedacht sind. Für einzelne Programmdifferenzierungsangebote gibt es ein unterschiedliches Branding, um Anerkennung für das einzigartige Know-how unserer Partner zu schaffen.

Demo- und Entwicklungslizenzen

OPN-Mitglieder haben kostenlosen Zugriff auf Oracle Technologie-Softwarelizenzen zu Entwicklungs- und Demonstrationszwecken. Zudem können sich OPN-Mitglieder für den Zugriff auf Integrations- und Demolizenzen für Oracle Applications qualifizieren.

Demo-Umgebungszugang

Oracle Demonstration Services bietet berechtigten OPN-Mitgliedern Demoumgebungen auf Grundlage der Verfügbarkeit der angeforderten Umgebung, mit deren Hilfe Partner die Wettbewerbsvorteile von Oracle nutzen können.

Beginnen Sie noch heute mit dem Oracle PartnerNetwork





Beginnen Sie noch heute. Auf oracle.com/partner finden Sie unter „Oracle als Partner > Schnelleinstieg“ weitere Informationen.



Oracle Corporation, weltweiter Hauptsitz
500 Oracle Parkway
Redwood Shores, CA 94065, USA

Weltweite Anfragen
Telefon: +1 650 506 7000
Fax: +1 650 506 7200

KONTAKT MIT UNS AUFNEHMEN

-  blogs.oracle.com/oraclepartners
-  facebook.com/oraclepartners
-  twitter.com/oraclepartners
-  oracle.com/partners

Integrated Cloud Applications & Platform Services

Copyright © 2017, Oracle Corporation und/oder ihre Tochtergesellschaften. Alle Rechte vorbehalten. Dieses Dokument dient ausschließlich Informationszwecken und kann ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die Fehlerfreiheit dieses Dokuments kann nicht garantiert werden. Es werden auch keine sonstigen Gewährleistungen oder Zusicherungen gegeben, weder explizit noch implizit (gesetzlich vorgeschrieben). Stillschweigende Gewährleistungen oder Zusicherungen hinsichtlich handelsüblicher Qualität oder der Eignung für einen bestimmten Zweck sind ebenfalls ausgeschlossen. Haftungsansprüche in Bezug auf dieses Dokument werden explizit ausgeschlossen. Durch dieses Dokument kommen weder direkt noch indirekt vertragliche Verpflichtungen irgendwelcher Art zustande. Dieses Dokument darf ohne vorherige schriftliche Genehmigung weder reproduziert noch übertragen werden, ganz gleich zu welchem Zweck, in welcher Form oder mit welchen Mitteln, sei es elektronisch oder mechanisch.

Oracle und Java sind eingetragene Marken von Oracle und/oder Tochtergesellschaften. Andere Namen und Bezeichnungen können Marken ihrer jeweiligen Inhaber sein.

Intel und Intel Xeon sind Marken oder eingetragene Marken der Intel Corporation. Sämtliche SPARC-Marken werden unter Lizenz verwendet und sind Marken oder eingetragene Marken von SPARC International Inc. AMD, Opteron, Das AMD-Logo und das AMD Opteron-Logo sind Marken oder eingetragene Marken von Advanced Micro Devices. UNIX ist eine eingetragene Marke von The Open Group. 1117