



## Differenzia la tua attività con Oracle PartnerNetwork

Specializzato. Riconosciuto  
da Oracle. Preferito dai clienti.

**ORACLE**<sup>®</sup>  
PartnerNetwork



**INFORMAZIONE:** OPN OFFRE AI MEMBRI LA POSSIBILITÀ DI SVILUPPARE, VENDERE E IMPLEMENTARE IL PORTFOLIO PIÙ EFFICACE DI PRODOTTI LEADER DEL MERCATO, SUPPORTATO DALL'AMPIA BASE CLIENTI INSTALLATA CHE INCLUDE LE ORGANIZZAZIONI PIÙ IMPORTANTI DI PRATICAMENTE TUTTI I SETTORI.

## L'iscrizione a Oracle PartnerNetwork ti consente di differenziare la tua attività, di stabilire un contatto con i clienti e di sfruttare il portfolio più completo di servizi cloud, prodotti software e hardware nel settore IT di livello enterprise.

Con Oracle PartnerNetwork (OPN), Oracle sta trasformando il modo in cui i partner sviluppano le loro attività. OPN offre ai membri l'accesso alla formazione, alle risorse, agli strumenti di Go-to-Market e ai servizi di supporto specifici per i partner. Vantaggi così preziosi consentono ai partner di partecipare a programmi che premiano e riconoscono la loro particolare esperienza. La differenziazione su OPN contribuisce inoltre ad aumentare i ricavi e migliorare la customer satisfaction. Scopri nuove opportunità di mercato e offri più valore ai tuoi clienti sfruttando tutti i vantaggi offerti da OPN.

### Portfolio di prodotti senza precedenti

Oracle offre ai propri partner la possibilità esclusiva di partecipare alla fornitura della gamma più completa e integrata di applicazioni, database, server, storage e tecnologie cloud per dare più potere all'azienda moderna.

### Enorme base clienti installata

Con oltre 420.000 clienti in tutto il mondo e grazie al vasto portfolio di prodotti Oracle, le possibilità di up-selling e cross-selling sono uniche nel settore.

### La scelta migliore per l'economia di canale

Quando sviluppano, vendono, integrano o implementano prodotti e soluzioni Oracle, le aziende sfruttano le opportunità offerte da vendite redditizie e da servizi vantaggiosi. Oltre ai margini di rivendita standard, il programma di incentivi OPN premia i partner più allineati particolarmente attenti alle aree specifiche di attività di rivendita e referral.

### Oracle PartnerNetwork

Specializzato. Riconosciuto da Oracle. Preferito dai clienti. Sfrutta questa opportunità e iscriviti oggi stesso.



**PARTNER BUSINESS  
CENTER: DISPONIBILI  
IN TUTTO IL MONDO**

Vantaggi di Oracle Partner Business Center per i membri di livello Silver o superiore:

- » Rete globale di oltre 1.000 consulenti aziendali per i partner dedicati
- » Accesso a call center di livello mondiale situati a Buenos Aires, Bucarest, Bangalore e Pechino
- » Supporto 24 ore su 24 disponibile in 24 lingue
- » Assistenza tramite email, telefono e chat

## Ottimizzazione: semplicità e potenza contemporaneamente

I partner Oracle possono partecipare al programma Oracle PartnerNetwork nella misura più adeguata al proprio modello aziendale grazie alla possibilità di scegliere il livello e il tipo di impegno con Oracle e di decidere se acquisire una profonda esperienza in un'area di soluzioni oppure offrire una gamma di soluzioni diverse. In OPN tutte le opzioni sono riconosciute e premiate.

### Platinum

Platinum è il livello più elevato in OPN. Per qualificarsi, i partner devono avere ottenuto almeno cinque specializzazioni qualificanti, applicazioni Oracle Exastack Ready o Oracle Validated Integrations. I membri OPN a livello Platinum sono riconosciuti per la loro esperienza in un'ampia gamma di prodotti e tecnologie e hanno diritto a promozioni esclusive e supporto dedicato.

### Gold

I membri OPN a livello Gold sono idonei a sviluppare, vendere e implementare l'intero stack di prodotti e soluzioni Oracle. Il livello Gold è quello cui la maggior parte dei partner sceglie di iscriversi ed è il primo che i partner possono conseguire per la specializzazione e per altri programmi come l'Oracle Cloud Excellence Implementer Program. Tali partner sviluppano competenze sfruttando i vantaggi offerti dalle risorse di formazione completa, di vendita e di marketing disponibili a questo livello.

### Silver

I partner a livello Silver possono rivendere e sviluppare prodotti disponibili nell'ambito del programma Oracle 1-Click Ordering nonché Infrastructure as a Service (IaaS), Platform as a Service (PaaS) e determinati prodotti hardware, ad esempio Oracle Database Appliance. Grazie a una modalità di partecipazione al programma OPN conveniente e al contempo scalabile, l'appartenenza al livello Silver consente ai partner di diventare rapidamente più competitivi e contribuisce a farne crescere l'attività con Oracle.

### Remarketer

I Remarketer rivendono prodotti Oracle selezionati nell'ambito del programma Oracle 1-Click Ordering tramite VAD (Value Added Distributor) autorizzati Remarketer. I Remarketer non devono firmare accordi per partner Oracle né pagare alcuna quota di membership a OPN.

## VANTAGGI PER I PARTNER CON DESIGNAZIONI SPECIFICHE

I partner Oracle che conseguono lo stato Specialized, Cloud Excellence Implementer, Oracle Cloud MSP, OPN Cloud Designations, Oracle Exastack Optimized o Validated Integration hanno diritto di ricevere maggiori vantaggi, tra cui, a titolo esemplificativo:

- » Massimo riconoscimento in Oracle per la conoscenza approfondita dei prodotti Oracle
- » Posizionamento in OPN Solutions Catalog
- » Branding esclusivo

## Riconoscimento dell'impegno e della competenza dei partner

Oracle riconosce formalmente i partner che hanno investito tempo e risorse nello sviluppo di competenze rilevanti in prodotti e soluzioni Oracle specifici ed è impegnata nell'offrire valore a tre gruppi principali di utenti, ovvero la comunità di partner, i clienti finali e la propria forza di vendita interna. Grazie al programma OPN, i partner possono distinguersi per essere riconosciuti da questi tre gruppi di destinatari in numerosi modi diversi.

### Specializzazione

I membri OPN a livello Gold o superiore possono ottenere lo stato Specialized, un riconoscimento assegnato in seguito alla valutazione del livello di competenza e risultati aziendali raggiunti dal partner in un'area specifica. I partner possono effettuare la scelta in un'ampia gamma di specializzazioni disponibili nel portfolio di prodotti Oracle.

### Eccellenza nell'implementazione del cloud

Il programma Oracle Cloud Excellence Implementer (CEI) riconosce i membri OPN che dimostrano competenza e garantiscono il successo del progetto e la customer satisfaction durante le implementazioni cloud di Oracle SaaS. Questo programma dinamico premia le aziende che hanno raggiunto una performance eccezionale comprovata nell'implementazione di un determinato servizio cloud in un'area specifica. Il raggiungimento dello stato CEI rappresenta un'opportunità ineguagliabile per ottenere un'ulteriore differenziazione sul mercato, preziosi vantaggi OPN e un coinvolgimento ancora più profondo con Oracle.

### Oracle Cloud Managed Service Provider

I membri OPN che dispongono delle competenze, degli strumenti e dei processi comprovati per sviluppare, distribuire, eseguire e gestire carichi di lavoro Oracle e non Oracle su Oracle Cloud Platform possono qualificarsi per il programma Oracle Cloud Managed Service Provider (MSP). Il programma permette ai membri di offrire una soluzione di servizio gestito completa per i carichi di lavoro eseguiti su Oracle PaaS e IaaS.

### OPN Cloud Program

Una nuova gamma di designazioni cloud con livelli diversi completa i livelli esistenti dei programmi OPN e offre fasce variabili di riconoscimento e vantaggi. La qualificazione per i livelli si basa su metriche della performance essenziali e specifiche per il cloud che esemplificano l'eccellenza nelle soluzioni Oracle Cloud.

### Potenziamento dei clienti

Con oltre 25.000 partner Oracle tra cui effettuare una scelta, i clienti Oracle devono disporre di un modo semplice ed efficiente per trovare, valutare e confrontare partner potenziali per iniziative IT proposte o continue. Con un processo più semplice e più intuitivo, il programma OPN accelera il ciclo di vendita mettendo in corrispondenza clienti e partner in modo più rapido e più efficiente e determinando in tal modo l'utilizzo ottimale delle soluzioni Oracle. Sia nel caso in cui i clienti cerchino assistenza per un'applicazione aziendale o che ricerchino una soluzione per un mercato verticale particolare, il programma OPN consente loro di individuare un partner con la capacità e la conoscenza adeguate.

**INFORMAZIONE:** L'IMPEGNO DI ORACLE PER I PARTNER, LE CUI ATTIVITÀ RAPPRESENTANO CIRCA IL 40% DEI RICAVI E CIRCA L'80 PERCENTO DELLE TRANSAZIONI DI ORACLE.

## Risorse di maggior valore

### Formazione

I membri OPN possono conseguire le proprie competenze grazie a numerose opportunità didattiche e a opzioni di formazione espansive che includono le seguenti:

- » Accesso all'OPN Competency Center, uno strumento di formazione in linea gratuito con percorsi di apprendimento guidato basati sui ruoli che consente alle persone di diventare esperti Oracle in un'ampia gamma di funzioni, ad esempio vendita, prevendita, supporto e implementazione
- » Sconti per le iscrizioni a Cloud Learning
- » Tariffe scontate per lezioni in formato live o Live Virtual Class di Oracle University

### Oracle Solutions Catalog

Oracle ha stabilito un sistema di preferenze che consente ai clienti di trovare rapidamente il partner giusto con l'esperienza necessaria alle loro esigenze. Il Solution Catalog è un elenco in linea ospitato in Oracle che fornisce a clienti acquisiti, clienti potenziali e dipendenti Oracle accesso immediato a soluzioni e servizi di membri OPN in tutto il mondo.

### Branding Oracle

I membri OPN possono sfruttare il potere del brand Oracle utilizzando il logo di OPN destinato a un'ampia gamma di materiali di marketing, tra cui materiale informativo, siti Web, materiale pubblicitario, articoli di cancelleria, biglietti da visita, segnaletica e cartellonistica. L'offerta di differenziazione del programma individuale propone un branding specifico per il riconoscimento delle competenze uniche dei nostri partner.

### Licenze di sviluppo e dimostrative

I membri OPN possono accedere gratuitamente alle licenze software di tecnologia Oracle per scopi dimostrativi e di sviluppo nonché acquisire il diritto di accedere a licenze dimostrative e di integrazione per Oracle Applications.

### Accesso all'ambiente dimostrativo

Gli Oracle Demonstration Services forniscono ambienti dimostrativi ai membri qualificati di OPN in base alla disponibilità dell'ambiente richiesto, consentendo ai partner di sfruttare i vantaggi competitivi dei prodotti Oracle.

## Iscriviti oggi stesso al programma Oracle PartnerNetwork

Inizia oggi stesso. Per ulteriori informazioni, visita il sito Web all'indirizzo [oracle.com/partner](http://oracle.com/partner) e seleziona Partnership con Oracle > Per iniziare.



**Oracle Corporation, Sede principale**  
500 Oracle Parkway  
Redwood Shores, CA 94065, USA

**Richieste generali**  
Telefono: +1.650.506.7000  
Fax: +1.650.506.7200

ENTRA IN CONTATTO CON NOI

 [blogs.oracle.com/oraclepartners](https://blogs.oracle.com/oraclepartners)

 [facebook.com/oraclepartners](https://facebook.com/oraclepartners)

 [twitter.com/oraclepartners](https://twitter.com/oraclepartners)

 [oracle.com/partners](https://oracle.com/partners)

## Integrated Cloud Applications & Platform Services

Copyright © 2017, Oracle e/o relative consociate. Tutti i diritti riservati. La presente documentazione viene fornita a puro titolo informativo e il suo contenuto è soggetto a modifiche senza preavviso. Oracle non garantisce che il presente documento sia esente da possibili errori, ed esclude qualsiasi altra garanzia o condizione, sia esplicita che implicita o prevista da norme di legge, ad inclusione delle garanzie implicite e delle condizioni di commerciabilità o idoneità a un particolare scopo. Oracle declina in modo specifico ogni responsabilità in relazione alla presente documentazione e qualsiasi obbligazione contrattuale dovuta in modo diretto o indiretto alla presente documentazione. La presente documentazione non può essere riprodotta o trasmessa in alcuna forma o con alcun mezzo, elettronico o meccanico, per alcuno scopo, senza il preventivo permesso scritto di Oracle.

Oracle e Java sono marchi registrati di Oracle e/o delle relative consociate. Altri nomi possono essere marchi dei rispettivi proprietari.

Intel e Intel Xeon sono marchi o marchi registrati di Intel Corporation. Tutti i marchi SPARC sono usati su licenza e sono marchi o marchi registrati di SPARC International, Inc. AMD, Opteron, il logo AMD e il logo AMD Opteron sono marchi o marchi registrati di Advanced Micro Devices. UNIX è un marchio registrato di The Open Group. 1117