



Выделитесь на фоне конкурентов  
с помощью Oracle PartnerNetwork

Специализация. Признание Oracle.  
Заслуженное доверие клиентов.

**ORACLE**<sup>®</sup>  
PartnerNetwork



**ФАКТ.** OPN ПРЕДЛАГАЕТ СВОИМ УЧАСТНИКАМ ВОЗМОЖНОСТЬ РАЗРАБАТЫВАТЬ, РЕАЛИЗОВЫВАТЬ И ВНЕДРЯТЬ ВПЕЧАТЛЯЮЩИЙ НАБОР ЛИДИРУЮЩИХ НА РЫНКЕ ПРОДУКТОВ, О ЧЕМ СВИДЕТЕЛЬСТВУЕТ ОБШИРНАЯ КЛИЕНТСКАЯ БАЗА ORACLE, КУДА ВХОДЯТ ВЕДУЩИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПРАКТИЧЕСКИ ИЗ ВСЕХ ОТРАСЛЕЙ.

## Участие в программе Oracle PartnerNetwork позволяет выделить Вашу компанию на фоне конкурентов, наладить отношения с клиентами и получить доступ к самому обширному портфелю облачных служб, программных и аппаратных продуктов в корпоративной ИТ-индустрии.

Внедрив программу Oracle PartnerNetwork (OPN), компания Oracle фундаментальным образом трансформировала пути развития бизнеса своих партнеров. OPN обеспечивает своим участникам доступ к предназначенным для каждого конкретного партнера учебным курсам, ресурсам, инструментам для освоения рынка, а также поддержке. Эти преимущества позволяют партнерам участвовать в программах, подтверждающих и вознаграждающих их уникальные опыт и знания. Дифференциация через сеть OPN — один из факторов повышения доходов и степени удовлетворенности клиентов. Воспользуйтесь всем, что может предложить OPN, чтобы открыть для себя новые бизнес-возможности и приносить больше пользы своим клиентам.

### Не имеющий аналогов портфель продуктов

Oracle предлагает своим партнерам беспрецедентную возможность принять участие в реализации самых полных, открытых и интегрированных в мире приложений, баз данных, серверов, систем хранения и облачных технологий, служащих надежным подспорьем современному бизнесу.

### Огромная база установленных систем

Клиентская база Oracle, насчитывающая более 420 000 клиентов по всему миру, в сочетании с обширным портфелем продуктов Oracle создает уникальные возможности для перекрестных и дополнительных продаж.

### Убедительные экономические показатели по каналам сбыта

Разработка, продажа, интеграция или внедрение продуктов и решений Oracle дает компаниям возможность заключать объемные сделки и с выгодой расширять свой спектр услуг. Помимо стандартной маржи посредника, программа поощрений OPN предусматривает премирование партнеров, тесно сотрудничающих с Oracle и специализирующихся в определенных областях перепродажи или направления потенциальных клиентов.

### Oracle PartnerNetwork

Специализация. Признание Oracle. Заслуженное доверие клиентов. Не упустите эту возможность — присоединяйтесь сегодня!



### БИЗНЕС-ЦЕНТРЫ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ РАБОТАЮТ ДЛЯ ВАС В РАЗНЫХ СТРАНАХ МИРА

Партнеры уровня Silver и выше могут пользоваться следующими преимуществами, обеспечиваемыми бизнес-центрами для партнеров Oracle:

- » глобальная сеть индивидуальных бизнес-консультантов для партнеров, насчитывающая более 1000 специалистов;
- » доступ к операторским центрам мирового класса в Буэнос-Айресе, Бухаресте, Бангалоре и Пекине;
- » круглосуточная поддержка на 24 языках;
- » поддержка по электронной почте, по телефону и в чате.

## Система уровней: удобно и понятно

Oracle PartnerNetwork позволяет партнерам Oracle принимать участие в программе на уровне, который лучше всего соответствует их модели бизнеса. Партнеры могут выбирать свой уровень и тип взаимодействия с Oracle. Они могут становиться глубокими специалистами в одной области решений или предлагать определенный спектр решений. Все варианты признаются — и поощряются — в OPN.

### Platinum

Самый высокий уровень в OPN — это Platinum. Этот уровень предназначен для партнеров, имеющих не менее пяти квалификационных специализаций, приложений Oracle Exastack Ready или проверенных интеграций Oracle. Участники OPN уровня Platinum — это партнеры с опытом работы с широким спектром продуктов и технологий, пользующиеся преимуществами приоритетного продвижения и особой поддержкой.

### Gold

Участники OPN уровня имеют право разрабатывать, продавать и внедрять весь стек продуктов и решений Oracle. Большинство партнеров присоединяется к программе именно на уровне Gold; это первый уровень, на котором участники могут приобретать специализации и участвовать в других программах, таких как Oracle Cloud Excellence Implementer. Эти партнеры развивают свои навыки, пользуясь обширными ресурсами для обучения, продаж и маркетинга, доступными на этом уровне.

### Silver

Партнеры уровня Silver могут перепродавать и разрабатывать продукты, доступные через программу размещения заказов Oracle 1-Click и по моделям «инфраструктура как услуга» (IaaS) и «платформа как услуга» (PaaS), а также некоторые аппаратные продукты, такие как Oracle Database Appliance. Участие на уровне Silver — это недорогой, но «масштабируемый» способ вступить в OPN, который дает партнерам возможность повысить свою конкурентоспособность и развивать свой бизнес вместе с Oracle.

### Remarketer

Партнеры уровня Remarketer перепродают отдельные продукты Oracle из программы размещения заказов Oracle 1-Click через наших VAD-дистрибьюторов, уполномоченных на работу с партнерами уровня Remarketer. Партнерам уровня Remarketer не нужно подписывать партнерские соглашения с Oracle и уплачивать взносы за участие в OPN.



## Официальное признание деятельности, знаний и опыта партнера

Компания Oracle партнеров признает заслуги партнеров, которые инвестировали время и ресурсы в наработку значительного опыта по определенным продуктам и решениям Oracle. Тем самым мы стремимся принести пользу основным трем группам: нашему сообществу партнеров, нашим конечным клиентам, а также внутренним специалистам по продажам Oracle. В OPN для партнеров предусмотрен ряд способов выделиться на фоне конкурентов и получить признание этих трех аудиторий.

### Специализация

Участники OPN уровня Gold и выше могут приобрести статус Specialized, свидетельствующий об уровне квалификации и деловой успешности партнеров в определенной области. Партнеры сами выбирают область специализации из обширного списка специализаций по непрерывно растущему портфелю продуктов Oracle.

### Безупречное внедрение облачных технологий

Программа Oracle Cloud Excellence Implementer (CEI) отмечает заслуги участников OPN, продемонстрировавших отличные знания и опыт, достигших чрезвычайных успехов во внедрении систем Oracle SaaS Cloud и обеспечивших высокую клиентскую удовлетворенность. В рамках этой динамичной программы вознаграждаются компании, которые стабильно демонстрируют исключительную эффективность внедрения определенных модулей облачных служб в определенных регионах. Получение статуса CEI — непревзойденная возможность для дальнейшей дифференциации на рынке, завоевания признания, использования ценнейших преимуществ OPN и более глубокого взаимодействия с Oracle.

### Участники программы Oracle Cloud Managed Service Provider

Участники OPN, которые доказали, что обладают необходимыми навыками, инструментами и процессами для создания, развертывания, выполнения и контроля рабочих нагрузок Oracle и сторонних рабочих нагрузок на платформе Oracle Cloud Platform, могут принять участие в программе Oracle Cloud Managed Service Provider (MSP). Участники программы могут предложить своим клиентам комплексное решение по управлению сетью для рабочих нагрузок, выполняемых в Oracle PaaS и IaaS.

### Программа OPN Cloud

Многоуровневый набор статусов дополняет уровни программы OPN и помогает получить заслуженное признание и преимущества, количество которых увеличивается пропорционально достижениям партнера. Критериями отбора на каждом уровне являются ключевые показатели производительности конкретных облачных продуктов, подтверждающие отличные результаты работы партнера с решениями Oracle Cloud.

### Прозрачный процесс выбора партнера клиентами

Количество партнеров Oracle превышает 25 000, поэтому клиентам Oracle необходим простой, эффективный способ находить, оценивать и сравнивать потенциальных партнеров для реализации предлагаемых или текущих ИТ-инициатив. Делая этот процесс более удобным и интуитивным, OPN сокращает цикл продаж: клиенты быстрее выбирают нужных партнеров, что приближает успешное развертывание решений Oracle. Будь то помощь с корпоративным приложением или решение для определенного вертикального рынка, OPN помогает клиентам найти партнера, обладающего адекватными знаниями и опытом.

## ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПАРТНЕРОВ С ОПРЕДЕЛЕННЫМИ СТАТУСАМИ

Партнеры Oracle, получившие статус Specialized, Oracle Cloud Excellence Implementer, Oracle Cloud MSP, облачные статусы OPN, Oracle Exastack Optimized или Validated Integration, имеют право на получение дополнительных преимуществ, в том числе:

- » максимальное признание со стороны Oracle Вашего глубокого знания продуктов Oracle и опыта работы с ними;
- » приоритетное размещение в каталоге решений участников OPN;
- » эксклюзивный логотип.

**ФАКТ.** ORACLE УДЕЛЯЕТ БОЛЬШОЕ ВНИМАНИЕ СВОИМ ПАРТНЕРАМ. НА ПАРТНЕРОВ ПРИХОДИТСЯ ОКОЛО 40 ПРОЦЕНТОВ ДОХОДА ORACLE И ОКОЛО 80 ПРОЦЕНТОВ ВСЕХ ТРАНЗАКЦИЙ ORACLE.

## Самые ценные ресурсы

### Программа Enablement

Участникам OPN предлагается множество возможностей и вариантов для приобретения новых знаний и выработки навыков, в том числе:

- » доступ к Центру повышения квалификации OPN — бесплатной интерактивной системе с рекомендуемыми схемами обучения для различных ролей, которая помогает сотрудникам компаний-партнеров стать специалистами в таких сферах, как продажи, предпродажная подготовка, поддержка и внедрение;
- » скидки на подписку на учебные курсы по облачным технологиям;
- » скидки на физические и виртуальные (проводимые в реальном времени) занятия в Oracle University.

### Каталог решений Oracle

В Oracle существует выработанная система приоритетов, помогающая нашим клиентам быстро находить партнеров именно с тем опытом, который нужен для того или иного проекта. Каталог решений — это размещенный на веб-сайте Oracle онлайн-каталог, который обеспечивает клиентам, потенциальным клиентам и сотрудникам Oracle мгновенный доступ к решениям и услугам участников OPN по всему миру.

### Торговые марки Oracle

Участники OPN могут использовать преимущества торговой марки Oracle, размещая логотипы OPN в разнообразных маркетинговых материалах, включая рекламные материалы, веб-сайты, рекламу, конверты, визитные карточки и вывески. Дифференцированные предложения конкретных программ сопровождаются соответствующим брендовым оформлением, которое позволяет выделить уникальный опыт наших партнеров.

### Лицензии на демонстрацию и разработку

Участники OPN могут бесплатно пользоваться лицензиями на технологическое программные продукты Oracle в целях разработки и демонстрации решений. Кроме того, участники OPN могут иметь право на использование лицензий на интеграцию и демонстрацию приложений Oracle.

### Доступ в демонстрационную среду

Демонстрационные услуги Oracle предоставляют участникам OPN, которые соответствуют требованиям, средства для демонстрации конкурентных преимуществ продуктов Oracle (при наличии запрошенных средств).

## Как начать работать с Oracle PartnerNetwork?

Начните уже сегодня! Посетите сайт [oracle.com/partner](http://oracle.com/partner) и выберите «Партнерство с Oracle» > «С чего начать» для получения дополнительной информации.



**ORACLE®**

**Oracle Corporation, World Headquarters**  
500 Oracle Parkway  
Redwood Shores, CA 94065, USA

**Контакты для запросов**  
Телефон: +1.650.506.7000  
Факс: +1.650.506.7200

СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

 [blogs.oracle.com/oraclepartners](https://blogs.oracle.com/oraclepartners)

 [facebook.com/oraclepartners](https://facebook.com/oraclepartners)

 [twitter.com/oraclepartners](https://twitter.com/oraclepartners)

 [oracle.com/partners](https://oracle.com/partners)

## Integrated Cloud Applications & Platform Services

© Oracle и филиалы, 2017. Все права защищены. Настоящий документ предназначен исключительно для информационных целей, и его содержимое может быть изменено без предварительного уведомления. Отсутствие ошибок в документе не гарантируется; к нему также неприменимы никакие другие гарантии и условия, выраженные устно или подразумеваемые в силу закона, включая подразумеваемые гарантии и условия товарности или пригодности для определенной цели. Особо оговаривается отказ от какой бы то ни было ответственности по отношению к данному документу; он не может стать, прямо или косвенно, основой для возникновения каких-либо контрактных обязательств. Запрещается воспроизводство и передача данного документа в любой форме какими бы то ни было средствами, электронными или механическими, в каких бы то ни было целях без нашего предварительного письменного согласия.

Oracle и Java являются зарегистрированными товарными знаками корпорации Oracle и ее филиалов. Другие наименования могут быть товарными знаками соответствующих правообладателей.

Intel и Intel Xeon являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками корпорации Intel Corporation. Все товарные знаки SPARC используются по лицензии и являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками компании SPARC International, Inc. AMD, Opteron, логотип AMD и логотип AMD Opteron являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками компании Advanced Micro Devices. UNIX является зарегистрированным товарным знаком The Open Group. 1117